

不以质量来衡量一个生命，纯以生物学来看待生命的话，严格意义上讲就算你吃的是纯素，其实也直接间接有意无意间牺牲了很多生物……生命就是矛盾的牺牲与收获。

情感中一个女人想要得到一个心仪的男人，说得好听点就是要有个体贴的爱人。理想的标准就是在高富帅之外，还要能包容呵护自己。这样的要求并没有不对，因为这是每一个女性内心深处的渴望，也是所有女性人性本来处的要求体现。女人也知道自己为此也要有所付出，因为，容颜易逝，美丽难长。爱情神话包装下的那点本来目的不能戳破；情感被交易未免难听，但最终还是一个互相利用的价值关系。

婚姻里男人为什么想娶一个聪明贤慧的女人？当男人说要聪明贤慧的女人，他就好像选美般的虚伪：我要的是美丽与智慧并重的女人。其实，这是男人的贪心。家庭中的合作条件说露骨点就是“各尽所能，各取所需”。天下没有免费的午餐，世上没有无条件的付出。只不过婚姻的结合附带更多机械性的角色责任、道德约束和社会包袱。因此，家庭成为社会文明规范下的最小单元，婚姻成为双方家庭组建的价值契约。

打仗也是如此，正义的战争必须要出师有名。比如：保家卫国、维持和平、解放压迫等等。事实上，打仗往往也是为了两个字：利益，无形的利益或是有形的利益。更有甚者，很多时候只是为了局部个别的利益；然而，你绝对总不能够对即将上战场的士兵直接说透。领袖总是会提升行动的正义感，也就是人性中积极的真善美的一面，因为芸芸众生需要这样的理由和动力才能为你出征。

交易有一个真相，这就是：交易双方皆主观觉得自己占到了便宜，或者将会占到便宜。交易的达成，通常双方都觉得自己更占便宜，或更能获得价值。经营商业就是要能赚钱，一家不赚钱的公司就会被倒闭出局。只不过商业一定要建立在：通过让用户先赢，进而自己再赢的经营理念之下，否则一味地为了钱而赚钱，你会死的更快更难看。其实，赚钱和帮助客户并不矛盾，这也是一种互相利用的关系，但利益的顺序很重要。

允许财富私有化就是人性本来对外呈现的必然优势。因为，适当的私有化机制，可以有效抵制人性中滥竽充数的另一面人性弱点，充分激发每个人

内在的劳动动力。这样才是不公平中的最公平，这叫公道。要推动一个社会的全面进步，需要从利益的角度出发，才能更贴近人性的智慧。因为，市场规律更是一双隐形的手，随时随地能调节供需双方的买卖关系，决定着社会财富的基本走向。

人性紧跟市场，市场表达人性；金钱源于市场，人性活化金钱。所以，金钱背后其实隐藏着赤裸裸的人性人欲人心。人性决定人欲，人欲决定人心，人心决定金钱财富的终极运动。这恰恰是鬼谷钱经中的商业智慧：人挣钱很难，要学会让钱主动送过来才是高手；这需要智者的见地，慧者的手段；这需要你掌握金钱的秘密，商业的秘密，成交的秘密，人性的秘密。

明白了人性上的食物链利益交换的真相，你就会衡量要不要给人利用，同时更明白如何利用人。你要知道，强者不会彻底铲除弱者，因为这就等同于杀鸡取卵，强者也需要弱者来提供资源。不怕被人利用，只怕没有互相利用的价值。重点在于：在你被别人利用的同时，你须要学会利怎么样很好地利用对方。当然，这就要看你身份和角色到底是红花还是绿叶。

洞见人心：人心叵测，知人难知心！

人的复杂就在于，我们很难真正的走入别人的内心，真正的去了解另外一个人，即使是我们自己也很难真正的了解自己。一个人在不同的时间，面对同样的事情，可能会做出截然不同的选择。人就是这样，有时候对自己喜爱的东西趋之若鹜，甚至飞蛾扑火也在所不惜；对自己憎恶的东西，听到有头皮发麻，情绪失控，甚至是唯恐避之而不及。因此衍生出很多关于人心的无奈：害人之心不可有，防人之心不可无；见人只说三分话，未可全抛一片心。

很多时候，我们对一些东西又爱又恨，想去了解，又害怕去了解，在贪婪和恐惧中，左右摇摆，无所适从；表里不一，内外有别；我们常常被自己内心深处的微妙境地，矛盾着，扭曲着。对于人，我们基本就是这样，既想去了解他人，又怕看到他人内在的真实。人类社会，不变的主题就是一一直在变。人心叵测，知人知面难知心。难怪现代人悲叹：最爱的人却伤我最深。难怪庄子感慨：子非鱼安知鱼之乐也。

凡人心险于山川，难于知天。天犹有春夏秋冬旦暮之期，人者厚貌深情。故有貌愿而益，有长若不肖，有慎狷而达，有坚而缦，有缓而悍。故其就义若渴者，其去义若热。故君子远使之而观其忠，近使之而观其敬，烦使之而观其能，卒然问焉而观其知，急与之期而观其信，委之以财而观其仁，告之以危而观其节，醉之以酒而观其则，杂之以处而观其色。九徵至，不肖人得矣。

意思是说：山险无从攀登，水险不可游渡。普通人的内心比险山险水更险，把握不稳，揣摸不透。研读人心比研读天象困难多了。天象虽然错综复杂，还有春夏秋冬循环的规律，还有白日黑夜交替的定则。而人却脸上戴着厚厚的帘幕，胸中藏着深深的城府。所以，有的人模样憨厚而内心油滑，有的人心肠仁慈而面貌凶狠，有的人作风严厉而思想豁达，有的人口气强硬而性格懦弱，有的人语调宽松而手段猛辣。总之，表象与本质，形式与内容，很不一致，够你研读。还有的人，当初投奔正义，如荒漠中的旅客急就清泉解渴，后来背叛正义，如火场的看客害怕烈焰烧身，这就更加莫名其妙了。所以考核人不能单凭印象，应该从九方面来观察揣摩，揣其情以摩其意。

因此，君子总是让人远离自己任职而观察他们是否忠诚，让人就近办事而观察他们是否恭敬，让人处理纷乱事务观察他们是否有能力，对人突然提问观察他们是否有心智，交给期限紧迫的任务观察他们是否守信用，把财物托付给他们观察是否清廉，把危难告诉给他们观察是否持守节操，用醉酒的方式观察他们是否守规矩，用男女杂处的办法观察他们对待女色的态度。上述九种表现一一得到证验，不好的人也就自然挑捡出来。

其实说到底，洞见人心，首先应该做的就是敢于直面自己，然后推己及人。人心经不起考验，不要试图去用各种方式去考验人心，我们生活里已经有足够的场景供我们去观察和考察。而有时候，刻意的去试探人心，是我们对自己、对别人最大的不自信与不信任。如果能够洞见人心，我们就不会再纠结于人心的险恶，更不会对人心有过多的期待，其实，这就是对人心最大的宽容。

洞见人欲：生与俱来，欲望乃为大！

生死大事，欲望第一。人的欲望是与生俱来的，这是人性本能的一种释放形式，构成了人类行为最内在与最基本的要素。人是欲望的产物，生命是欲望的延续。在欲望的推动下，人不断占有客观的对象，从而同自然环境和社会形成了一定的关系。通过欲望的满足，人作为主体把握着客体与环境，和客体及环境取得同一。在这个意义上，欲望是人改造世界也改造自己的根本动力。

一个人就像一条欲望的溪流，流淌的不是溪水，而是自身的各种欲望。人世间一切人类的活动都是人类欲望驱动的结果。人被欲望控制着，人是欲望的奴隶。人类的欲望永无止境，只有更好，没有最好。因为欲望是一切人类活动的起始，把握这个主宰一切的本源，将会获得无穷无尽的能量和力量。只有深刻认识这个问题，才能在操控人类欲望的过程中，从心所欲，巧施道法，百战不殆，无往而不胜。

行为的三大动力：食，性，爱。要了解行为的动力，先要体验人的本能。从哪去体验？说白了就是：欲望。人的本能就是人的欲望，这包括三个方面：食，性，爱。因此，智慧的老板见人不是人，见人又是人；不见人不是真的不见人，而是指直接见到人的原始欲望。

第一，食。“食”是指人的基本生存保障。包括衣食住行，生活用度等，这是人生存的原始动力。说白了就是活得体面点。**第二，性。**“性”就是性能，性能就是人的生命力和状态。包括生命之性和生理之性。**第三，爱。**“爱”是一个人最强大的动力，因为没有人会拒绝爱。爱有八个层面，能量逐步递进。通过进入八大爱，我们就进入了生生不息的动力。

行为的三大阻力：恐惧，惰性，无明。一个人能拥有多大的动力，同样也就意味着在潜在中也会有多大阻力。我们所有人的行为阻力同样有三个方面：恐惧，惰性，无明。有阻力并不可怕，我们需要掌握的就是：如何通过具体的办法来化解自己和他人的阻力，让阻力小于我们行动的动力。这就是经营人的所有秘密。

第一，恐惧。恐惧就是害怕和担心。很多男人都有一个致命的短板，就是不够勇敢；从而失去了太多机会和可能，临了后悔不已。人有三大恐惧：贫穷，爱失去，疾病老死。化解贫穷之道：有啥拼啥，没啥拼命，只有拼命，

才会不恐惧失去命；化解爱失去之道：必须立刻让自己全方位变好；化解疾病老死之道：立刻行愿，了却心事，如此你才会纯净飞翔。

第二，惰性。人之初，性本惰。惰性就是我们常说的懒惰，不勤奋。事实上，人人都想勤奋，只是力不从心。惰性特征显示在人身上就是三个死穴：贪性，赌性，奴性。化解贪性之道：就是先拿起在放下；化解赌性之道：就是彻底把此事探底；化解奴性之道：就是你必须成为自己的主人。贪性赌性奴性都是因由惰性而滋生出来的，惰性的终极化解之道必须运用意志力，意志力是自我引导的精神力量。

第三，无明。无明就是指愚昧无知，这是人类世间最大的阻力。无明好比是地心引力般时时处处束缚着我们的每个人，如影随形，阻碍着我们前行的动力。一个人的无明表现为：无知，无乐，无德。化解无知的办法就是：不断提升你的认知；化解无乐的办法就是：永葆乐观主义精神；解无德的办法就是：放大你的格局，增加你的修养。

洞悉人性：心欲难辨，人性终不变！

人心叵测，人欲难辨，而人性不变。洞悉人性，首先不必纠结于人性的善恶。性者本能，是人就要衣食住行，吃穿用度；从生存层面的本性，到生活层面的习性，从生活层面的习性到生命层面的灵性；物质和精神是永远绕不过的两个范畴。因此，人既有个体属性的一面，也有社会属性的一面。这是人区别于一般动物的标志。劳动创造了人，人就成为一切社会关系的总合。凡性者，天之就也。大凡本性，都是先天造化使然。只有人类天生的并且不可改变的特点才可以称作人性。时代在变，但人性不变。人性是我们彼此间最相似的地方，它不仅跨越国界、民族和语言，而且穿越历史，亘古不变。谋局不过人心，处世无非人性。我们在这个世界上思考、成事，都是在和怪异的人性打交道。所以，认识人性，有助于我们排解困惑，放飞事业。

洞悉人性应首先区分自然属性和社会属性。人的自然属性是与生俱来的，包括生理结构、生理机能和生理需要。这是人的生理基础。人的自然属性最基本表现是以人的生理结构为物质前提的食欲、性欲和自我保存等机能。人的社会属性是人类共生关系的依存性，人际关系中物质、精神方面的社会交往，社会生活中的道德性，生产活动中的合作性。

人性具有一种超稳定性，一旦形成就很难改变。人在自然宇宙面前卑微渺小，导致人性的脆弱；人在复杂多变，缺乏稳定性的社会环境中，也不可能普遍形成稳定坚强的人性。人性是有光明和黑暗，有高尚和卑劣，有纯洁和污浊……一正一反的相互衬托和相互对照，才构成纷繁之大千世界。这无疑从另外一个层面道出了人性的弱点和人性的优点之间交织的微妙本来：人性本贱。因此，人性也就有了所谓的七宗罪。

第一宗，贪生怕死。贪生怕死是人的本能。基于人的这个本能，人的第一需要就是健康的活着。然而，生老病死又有谁因为怕就能躲得过逃得开。虽有生不如死之说，究竟处人生的最大痛苦依然是：面对死亡却无能为力。衣食住行的低层次的生存需求得到了满足，必将带来更高层次的生活需求，乃至生命价值的追求。

第二宗，喜新厌旧。在社会学范畴我们倡导忠贞不渝始终守一，这一定是没错的。可是，在人性的本来处，古今中外无论男女老幼喜新厌旧更是人的天性。再好的珍馐美味，让你一年四季天天顿顿都吃，谁也受不了。人体机能本能有一种习而厌倦的生理机制，习以为常就会视而不见，听而不闻。变是永恒的不变。新鲜的刺激的离奇的事物总能引起人们广泛的关注青睐。

第三宗，爱美恶丑。爱美之心，人皆有之。爱美的天性从来就不会消失，从远古时代的族群群居开始，爱美就一刻没有离开。自然界如此，人类亦如此；女性雌性如此，男性雄性也如此。从刻刻画画到装装点点，从精心装饰到随性雕琢，美总是在茶余饭后饥饱闲暇成为主角。难怪古人有云：女大十八悦己颜，英雄难过美人关。

第四宗，好逸避劳。没有人愿意一生辛劳，勤奋勤劳固然是中华民族的优秀传统，人在骨子里却是好逸恶劳的，贪图享受的。从某种程度来看，好逸恶劳的背后却是生命本有的原动力。每个人都想苦一阵子，乐一辈子。累了就想休息，困了就要睡觉，这没有什么可耻，这就是人的天性。所有人都在追求四省：省心省力省时省钱！

第五宗，贵智贱愚。贵智贱愚也是根本人性。人类热爱智慧，追求智慧的冲动比追求快乐的冲动还要强烈。对于有智慧的人有着抑制不住的敬仰、赞美和崇拜；而对于傻瓜、笨蛋、蠢人，内心深处是轻视的、瞧不起的。为

什么呢？道理很简单，只有靠智慧才能认识、把握、运用客观规律——世界上最强大的能量，才能使自己和别人实现目的，获得成功。智慧使人敬仰，使人变得尊贵，人人都喜欢自己成为一个聪明人，一个有智慧的人。

第六宗和第七宗：开动脑筋，打开心扉，你想会是那条？以上所有的人性的陈述，我姑且称之为：人性的七宗罪。这七宗罪既是人性的弱点，也是人性的优点。人性本来非善恶，亦善亦恶。七宗罪七个不同出发点，如盲人摸象，归根结底人性的根本只有两象：离苦得乐和趋利避害！前者在自身，后者为外相。人天生求乐避苦，逐利除害，这也是不证自明的真理。

洞悉人性才能洞察人欲，洞察人欲才能洞见人心。籍此，我们就能够：顺应人性，激发人欲，影响人心。通过对人心的影响，进而影响人的行为，完成对人的经营。懂得了人才能够懂得了事，懂事才能成事，成事进而成人，这是一个正向的逻辑闭环。

成功永远是一个恒古不变的话题，尽管每一个人对它定义都不一样。普通人的行为模式就是，先拥有成功的条件和资源，然后再去采取行动。这种思维模式看上去是没有任何问题，也顺应人性，人性就是希望有现成的资源，现成的条件。人性会驱使你这样去思维，只不过这样去做，你会很难得到你想要的理想和生活。

事实上，顺推思维就是普通人的思维。如果你想要出人头地，想要获取最佳的理想人生，想要赚取更多的财富，那么这种顺推思维就会阻碍你取得成功。有些时候人性会让你快速取得成功，有些时候也会阻碍你获取理想生活。一个成功者会顺应他人的人性，从而获得他人的追随，但是他们自己却又反其道而行之，先成为再作为，以终为始，反向操作。

这就是人性！（太现实了）

孔子说：“性相近，习相远也。”

人先天的本性是相近的，而不同的阅历，会让人性发生很大的变化。如此，人性便有了黑暗和光辉之分。

但人性藏于心，光从表面也无法鉴别其中好坏。

所以，不管什么时候，都不要考验人性，因为人性是经不起考验的。

01

你有钱时，别人高看你

你没钱时，别人小瞧你

一句很扎心的话说：

“穷在闹市无人问津，富在深山人人攀亲。”

你没钱时，即使站在人堆里，都没人愿意搭理你；

你有钱时，即使住得很偏远，依旧会有人去看你。

这就是人性的现实。

在一个节目上，邀请了一位白手起家的企业家。

当被问及，在创业时，最让他印象深刻的事是什么？

他迟疑了片刻说：“应该是身边人对他态度的转变。”

众人不解。

他继续说到，第一次创业，他遇到了很好的机会，很快就把公司做起来了。

而且生意越做越大，钱也越赚越多。

家人夸他能干，朋友赞扬他，亲戚讨好他。

那时，走哪都被人敬重，让他十分得意。

后来，因为红利期过去，公司转型失败倒闭。

他把所有的资产都拿去还债，依旧还欠了很多钱。

身边人的态度，发生一百八十度大转变。

亲戚怕他会借钱，都躲着他；平日交好的朋友，对他视而不见。

不管在聚会还是宴席上，都有人暗讽他的失败。

那段时间，他很痛苦，老是怀疑自己。

几年后，他又创业成功，身边人对他的态度又变了。

他才醒悟过来，人有钱，自然会被别人敬重；人没钱，当然会被别人小瞧。

俗话说，人为财死，鸟为食亡。

在利益面前，人性就是如此不堪一击。

家财万贯，人人都仰慕你；穷困潦倒，个个都疏远你。

所以，在没钱时，不要期望别人拉你一把。

人只能靠自己，才能摆脱困境。

02

说奉承话，人人爱听

说大实话，惹人反感

叔本华说：“虚荣是人性中一个特别的弱点。”

虚荣心，让人喜好听奉承的话，不喜欢听实话。

确实如此，很多人都喜欢听假话，而不喜欢听真话。

因为假话好听，让人心里舒畅；真话难听，让人心里不顺。

就像李碧华说：“真话最不好听，真相最不好看。”

可再好听的话，不是事实，也会蒙蔽人的心。

想起很久之前，看过的一个事件：

有个大爷被一个年轻小伙骗了10万块，后来报警抓到了那个骗子。

在审问的过程中，骗子交代了整个行骗过程。

众人都觉得，那骗子的骗术太过拙劣，但凡有点警惕性，都不会被骗。

可大爷还是被骗了。

后来在追问下，才知骗子每次见大爷，都喜欢说夸他和奉承他的话。

大爷一生平凡，没有见过什么大风大浪，也没有过什么大成就。

可每次听到，都十分得意，心里美滋滋的。

不管骗子说什么，大爷都愿意去听去做。

这才导致骗子得逞。

假话如蜜，人人爱听；真话如刀，人人闪躲。

这是人性的弱点，人际交往的现实。

假话里，全部都是虚伪的奉承。

听多了，只会自己深陷进去，无法辨清是非。

俗话说：“良药苦口利于病。”

真话不好听，会让人生气，但真话实在。

而敢和你说真话的，都是心里有你，不想骗你的人。

他们比那些说假话的人，更加真诚，更值得去深交。

真话虽难听，但其价值却高于任何一句华丽的奉承。

03

100-1=0，这就是人性

什么是 100-1=0 定律？

就是你把 99 次都做好，只有一次没做好了，别人会自动抹去你的好，只记你的错。

而在人际交往中，这样的事情屡见不鲜。

听过这样一个故事：

有个年轻人和自己的好兄弟，因为分利润而决裂了。

他十分苦闷，便来找禅师开解。

年轻人和禅师说，自己平时对好兄弟很好。

兄弟有难，他毫不犹豫出手相助；兄弟有事，他为此跑前跑后。

就连一起做生意，他只拿四，兄弟拿六。

最近自己家需要钱，就提出五五分，结果兄弟却不肯，还指责他自私自利。

他觉得自己很冤枉，付出那么多却不被看见。

禅师没说话，喊来一个弟子，让弟子给自己出算数题。

弟子出来几道题，禅师很快就做完了。

弟子对比答案后，十分开心地说：“师父，您错了一道题。”

禅师说：“为何你不夸赞我做对的，只提我做错的一道题呢？”

弟子说：“师父您那么聪明，对那么多是应该的，所以弟子只看到你错的那题。”

一旁的年轻人，瞬间顿悟了。

人性不就如此吗？

有些人你对他好，他觉得理所当然，而且胃口会越来越大。

你对别人十次好，他未必会记住，但他有一次不顺心，便认为你对他不好。

如此，你付出再多，最后在别人眼里也是不值一提。

所以，任何时候，对人付出都要有底线。

对不懂感恩的人，不纵容；对不领情的人，不付出。

人生苦短，将好心给真的值得的人，才会有意义。

东野圭吾：“世界上有两样东西不可直视，一是太阳，二是人心。”

人性是人心的表象，但都是深不可测的。

嫌贫爱富，是人性的现实；喜欢听假话，是人性的弱点；记好不记坏，是人性的恶。

这些都是人性的漏洞，人一不注意，就会深陷其中。

古语说，害人之心不可有，防人之心不可无。

我们虽不会去害人，但也要小心被那些不怀好意的人利用。

不管是交友还是共事，都要看清为人，才与之结交。

如此，才不会让自己受伤，和结交到真正的良友。



01

一个老太太在马路边望着不远处的一堵高墙，总觉得它马上就会倒塌。见有人朝那边走去，她善意地提醒：“那堵墙要倒了，离远点走吧。”路人却无视她的提醒，大模大样地从墙边走过，墙最后也没有倒。老太太很生气：“怎么不听我的话呢？”每次看到有人走来，老太太都忍不住提醒一下。三天过去了，许多人在墙边经过，都没有遇上危险。第四天，老太太觉得可能是自己想多了，便走到墙根下仔细观看。然而就在此时，墙突然倒了，老太太被掩埋在灰尘砖石中，气绝身亡。

感悟：对每个人而言，生活中的意外和风险永远存在。

很多时候，提醒别人很容易，要做到自我提醒却很难；但危险的发生，往往就是因为疏忽大意，放松了警惕。

02

一栋日式平房，住着两家人，屋子后面有一片大空地。

独居的年轻人在后院开辟了菜园，种了些青菜，而隔壁带孩子的老太太则在后院养了十几只母鸡。母鸡经常跑到年轻人的菜园里，把他种的蔬菜弄得一塌糊涂。他向老太太提过很多次，希望她把母鸡关起来，老太太每次都客气地答应下来，却从来没有付出过行动。他又不想因为这些小事和她争论，无奈之下，只好想了个办法。他提前准备好一袋鸡蛋，趁老人的孙子过来家里玩时让他带回家去。等到第二天老太太过来道谢，他故意说：“不用客气，我们家鸡蛋多得是，还真要感谢您帮忙吃，免得坏了。”老太太很惊奇地问：“我没看到你们家有养母鸡啊？怎么鸡蛋会吃不完呢？”他说：“每天在菜园随便就可以捡到好几颗鸡蛋，怎么吃也吃不完。”第二天起，老太太家的母鸡就再也没跑过来了。

感悟：生活中，我们难免会和别人发生利益纠缠。想要快速处理问题，不能一味地讲道理，想办法把问题和对方的利益挂钩才是关键。毕竟，人只有在自身利益受损的时候，才会用心解决问题。

03

鲁迅在《野草·立论》里讲过一个故事：一户人家生了一个小男孩，全家都高兴极了，满月的时候，主人将孩子抱到客人面前。一个人说这孩子将来是要发财的，他得到一番感谢；一个人说这孩子将来是要当官的，他得到几句恭维话；一个人又说这孩子将来是要死的，他得到一顿痛打。

感悟：其实，说孩子以后会死是真话，也是必然；说孩子以后会当官发财，是恭维，当不得真。但人的本能是爱听好话，而非真话。

哪怕好话可能是假的，但依然比真话受欢迎，这便是人性最大的弱点。

04

一位科学家得知死神正在寻找他，为了保住性命，便利用克隆技术复制出了12个自己。死神找到他后，面对13个一模一样的人，一时分辨不出哪个才是真正的他，只好悻悻离去。但没过多久，死神就想出了一个识别真假的好办法。死神找到那13个一模一样的科学家，对他们说：“先生，你确实是个天才，能够克隆出如此近乎完美的复制品，但很不幸，我还是发现你的作品有一处微小的瑕疵。”话音未落，一个科学家跳起来大声辩解道：“这不可能！我的技术是完美的！哪里有瑕疵？”“就是他！”死神一把抓起那个说话的人，把他带走了。

感悟：每个人都害怕被看轻，每个人都渴望被肯定。就像我们可以坦然地享受赞美，却无法平静地接受批评。有时候，一句简单的质疑，就能撕破一个人所有的伪装。

05

从前有家布店的老板，为了能多赚一些钱，一直用一把比标准的尺要短一点的尺。一天，一个心善的和尚与他讲佛理，他觉得自己的良心受到了谴责，决定以后做个正经商人，不再赚那些不该赚的钱，就把那把短尺换了。可是他心里又觉得不安，想要看看马路对面那家布店的尺是不是标准的。于是他来到对面的布店，趁对方生意忙乱时，拿出自己的一根小带子，偷偷量了一下。回到家用标准尺一试，发现这家的尺竟然比自己原来的尺还要短。他一想：“原来我比他还好，我又何必跟自己过不去呢？”然后他昧着自己的良心，又开始用那把短尺偷赚别人的钱。

感悟：人在犯错的时候，常常会不自觉把目光放向别人身上。只要别人也犯自己同样的错，就会很大程度减轻自己的罪恶感。而一旦发觉有人比自己犯的错更严重时，便会变得心安理得，对自己的错也就不以为然了。

06

四个修行者相约彻夜打坐。事先约定好要专心致志，不能为外界的事物所分心，更不可以开口说话。一盏微弱的油灯伴着四位修行者，整个禅室里显得格外冷清。到了夜半，油灯里的油越燃越少，眼看就要油尽灯枯，这时候又忽然吹起一阵风，使得灯火更加闪烁不定，几乎就要熄灭了。“糟糕！灯火快被吹灭了。”其中的一位修行者不禁着急地叫了起来。在寂静的禅堂中，他的喊叫声异常刺耳。坐在旁边的另一位修行者立马责备他：“我们专心打坐修行，你怎么可以开口说话呢？”不料，他的责备，却引来另一位的不满：“你们能不能闭嘴！”这时候，只见第四位修行者微微一笑，自言自语地说：“幸好只有我没有破戒。”

感悟：俗话说：“当局者迷，旁观者清。”
人最常犯的一个错误，就是以自己为中心，只知道站在自己的角度上看问题。很轻易地看到别人的失误，但面对自己的过失，却难以发觉。

07

狐狸和猴子已经好几天没吃东西了，于是便去祈求佛祖赐予他们一些食物。佛祖说：“这两个瓶子，一个装满食物，一个是空的，你们选一个吧。”狐狸想了想，说：“我看这两个瓶子，都是空的。”一个瓶子开口了：“我才不是空的呢！”狐狸一听，马上取走另一个瓶子，里面果然装满了美味的食物。看着猴子不解的神情，狐狸笑笑说：“肚子空空的瓶子，才会怕别人说他是空瓶子。”

感悟：人越缺少什么，就越在意什么。内里空虚，心里没底，才需要通过语言来证明自己。而真正肚里有货的人，你说什么，他都不会在乎。很多人一辈子都在与他人打交道，却很少花时间去了解自己。而了解自己的第一步，就是要先认识到这些人性中的漏洞。唯有针对这些漏洞，不断修修补补，才能在这个纷繁的人世间活得清醒而理智，通透而自然。

解剖人性的句子（欢迎补充）

我们对人性最大的误会 就是以为只要是人 都会有点人性和良心

老祖宗留下看穿人性的 57 句箴言：

- 1、奸近杀，赌近盗；
- 2、救急不救穷，帮笨不帮懒；
- 3、男人心软一生穷，女人心软裤带松；
- 4、美妇悦目，贤妇悦心；
- 5、吃吃喝喝，人走下坡；
- 6、笑贫不笑娼，看富不看抢；
- 7、平淡无奇兄弟哥，一人发财成路人；
- 8、一人赚钱全村馋，一人致富全村拦；
- 9、不摸锅底手不黑，不拿油瓶手不腻；
- 10、不看家中妻，但看身上衣；
- 11、人不出门身不贵，火不烧山地不肥；
- 12、井深槐树粗，街宽人情淡；
- 13、人情送匹马，买卖不绕针；
- 14、亲戚盼着亲戚富，邻居盼着邻居穷；
- 15、久住令人厌，频来亲也疏；
- 16、借钱是朋友，索债是冤家；
- 17、不跟浑人辨理，莫与恶狗争道；
- 18、做事须循公理，说话要顺人心；
- 19、将军狗死有人拜，将军死后无人理；
- 20、知恩图报天下少，翻脸无情世间多；
- 21、人看一颗心，鼓打两张皮；
- 22、人老奸马老滑；
- 23、人见财亲，狗见屎亲；
- 24、千里路上做官，为的是吃穿；
- 25、没有家贼引不来外鬼；

- 26、饿肚酒，醉死牛；
- 27、当官的动动嘴，当兵的跑折腿；
- 28、船无水不行，事无钱不成；
- 29、打柴问樵夫，驶船问艄公；
- 30、老牛肉有嚼头，老人言有听头；
- 31、不当家，不知柴米贵；不生子，不知父母恩。
- 32、百闻不如一见，百见不如一干；
- 33、光说不练假把式，光练不说真把式，连说带练全把式。
- 34、一正辟三邪，人正辟百邪；
- 35、穷不走亲，富不还乡；
- 36、不聋不哑，不配当家；
- 37、亲戚不共财，共财断往来；
- 38、人爱富的，狗咬穷的；
- 39、穷算命，富烧香；
- 40、初生牛犊不怕虎，长出犄角倒怕狼；
- 41、痴人自有痴福，泥神自有瓦屋；
- 42、有子之人贫不久，无儿无女富不长；
- 43、礼义生于富足，盗贼出于贫穷；
- 44、久住令人贱，频来亲也疏；
- 45、禾怕夜来风，人怕老来穷；
- 46、堂前教子，枕边训妻；
- 47、一着不到处，满盘俱是空；
- 48、谷贱伤农，饭多伤胃；常吃葱蒜，不提药罐。
- 49、十年寒窗无人问，一朝成名天下知；
- 50、学高为师，德高为范；
- 51、一人不进山，二人不看井；
- 52、能吃过头饭，不说过头话；
- 53、酒是穿肠毒药，色是刮骨钢刀，恨是惹祸根苗；
- 54、骄兵必败，娇子必坏；

55、毛毛雨，湿衣裳，小不在意上大当；

56、偷吃不会肥，做贼不会富；

57、卤水点豆腐，一物降一物。

关于人性，曾仕强教授在《人性的奥秘》一书中，有很多独到的见解。

1、快乐和悲哀，前者容易忘记而后者难以忘怀。

2、由俭入奢易，而要从奢侈的生活返回俭朴的日子非常困难。

3、一般人都患有嫉妒症，而且善于挑小毛病。

4、名和利最后都是一场空，但大家所追求的是未到最后时刻尚未成空的名和利。

5、心好是没有人知道的，同时也是没用的，脾气不好是所有人马上就能感觉到的。

6、善于隐藏的人，比一五一十全都吐露无遗的人更容易获得实际利益。

7、我们很不高兴别人对自己有所隐藏，却理直气壮地支持自己对他人的隐藏、掩饰。

8、追求感官的刺激是一般大众追求快乐最方便、最快捷的途径。但是，读书的快乐，只是少数有心得的人才求得到。

9、人的欲望无穷，享受的满足永远难以达成。愈享受，结果愈不满足。

10、助人的时候，要让对方觉得没有压力，对方才会持久地与我们合作。如果给予对方很大的压力，或者摆明是要讨回人情，对方很可能会拒绝接受帮助，甚至产生反感，反而得不到良好的回应。

11、给人好处，忘掉它！受人好处，谨记着，力求合理回报。

12、人情不讨，永远在。人情一讨，也就不在了。

13、打人不打脸，骂人不揭短，即使理直，也应该留些余地，以免人急造反，对自己不利。

14、得理不饶人，不如得理时还能够宽恕别人。给人一条生路，总比把人赶上绝路好。自己要生存，别人也要生存，退一步海阔天空，才能各得其所。

15、把情理摆在法理之前，先由情入理。这时候将不伤感情列为优先考虑条件，在不伤害对方的情况下把道理说清楚，所以要气和，不能气壮。

16、大多数人一直骂别人小气、嫉妒、见不得别人好，却不知道检讨自己。

- 17、人最怕被戳到痛处，痛者愈痛。
- 18、西方人讲能力，中国人讲本事不讲能力，有能力没本事的人迟早是个问题人物，有能力还要加上受到大家的欢迎才叫本事。
- 19、饭可以多吃，话却千万不能乱讲。
- 20、每一句难听的话，迟早都是回头的箭，最后一定会射伤你自己。
- 21、人的一生，不要留任何把柄，否则迟早变成致命伤。
- 22、得失原是自家事，炫耀只能引起别人反感，诉苦只会惹人厌恶。
- 23、不对失败的人谈论自己的成功，不向失意的人夸耀自己的得意事。
- 24、做事顺利，不要说是自己有能力，要说是自己运气好，这样，比较不会对别人的生存构成威胁。
- 25、失意时千万要克制自己，不要到处诉苦。就算真正关心你的至亲好友，听久了也会觉得厌烦，何况是一般朋友，他们根本听不进去，这种诉苦只会徒然让人取笑，无济于事。
- 26、小小恩惠有时会得到很大的回报，小小的轻忽有时也会遭到狠毒的报复。
- 27、人在矮檐下，不得不低头。人在形势不利的时候，最容易违背原则，做出令自己都不敢相信的举动。
- 28、一个人要求上进是应该的，但是求上进最安全的就是修养自己的品德。因为品德不好，势力越大越倒霉，财富越多越危险，地位越高，摔得越重。
- 29、人非圣贤，孰能无过？犯错并不可怕，一而再，再而三地犯同样的错误才可怕，那才令人痛恨。
- 30、犯了错误的时候，最好的办法是坦率地承认错误。坦率承认错误，还需要诚恳地设法补救。否则光是口头上道歉，对方仍然会气愤不已，觉得一句“对不起”没有诚意。若是加上一些行动上的表示，真正对自己的过失负责，拿出诚意来补偿对方，效果就要好得多。
- 31、鸟为食亡，人为财死，多少人见财起贪念，只为了人无横财不富，便不顾一切，甚至舍身相求。
- 32、贫贱夫妻百事哀，关系再好的夫妻都经不起贫贱的考验，生活在贫贱的日子里，再乐观的人也高兴不起来。
- 33、人性有三大致命弱点：

1、人人都要求生存，而求生存这个弱点逐渐衍生为怕死、贪生，最后变成了只顾自己；

2、顾自己到一定程度，就成为自私。自私的表现，以贪利、贪名为代表，贪利、贪名的结果，最后都会归结到贪图享受上面来；

3、贪图享受到一定程度，就会形成追求个人的快乐。

五句人性真话，如果你听不懂，说明你很单纯。

一，有一种人特别贱。你对他越好，他越伤害你，觉得一切都是理所当然的。
狗不能喂得太饱，人不能对他太好。

二，越对家人不好的人，他越没出息。越是要面子越是喜欢讨好外人的人，
对家人就越不好。一个人最大的灾难就是在外人面前一团和气，回到家里暴
脾气。

三，真正的朋友一定会越来越少，不要在乎失去谁，而是应该在乎剩下的人
是谁。

四，千万不要用钱去帮助一个人，即使他再穷也不要借钱。因为他根本不会
记住你的好，反而会让他明白农夫与蛇的故事。

五，不发生一点烂事，你永远看不清身边一些人的另一副嘴脸。有些人长得
跟二维码一样，不扫一扫你就不知道是个什么东西。

人性真相大探讨！

决定一个人尊严的，是你的实力！在没有实力之前，你的字典里应该只有两个字：修炼！

不要难过朋友少，只要你有钱，陌生人都把你当朋友。不要吹嘘朋友多，只要你没有钱，朋友都把你当陌生人。现在这个世道，你要明白，只有利益的伙伴，而没有真正的朋友。过去是朋友多了路好走，今天是你的路好走了，朋友才会多。

男人喜欢女人漂亮的脸蛋，女人喜欢男人的甜言蜜语。所以女人学会了化妆，男人学会了撒谎。

假话如同台词，常常是背熟了再说。真话如同咳嗽，多数是在压抑不住的时候喷涌而出。

哪有什么选择恐惧症，还不是因为穷。哪有什么优柔寡断，还不是因为怂。

如果你不够优秀，人脉是不值钱的；它不是追求来的，而是吸引来的。只有等价交换的时候，才能得到合理的帮助。虽然听起来很冷，但这是事实。

夫妻不到离婚，你看不到本性

兄弟不碰金钱，你看不到嘴脸

儿女不到病榻，你看不出孝子

朋友不碰利益，你看不出内心

自己不到陌路，你看不出亲情

只要不碰利益，都是好人！

《酒色赋》——莫言

如果世上没有美酒，男人还有什么活头！

如果男人不恋美色，女人还有什么盼头！

如果婚姻只为生育，日子还有什么过头！

如果男女都很安分，作家还有什么写头！

如果文字不写酒色，作品还有什么看头！

如果男人不迷酒色，哪个愿意去吃苦头！

如果酒色都不心动，生命岂不走到尽头！

经历多了，你会发现，什么都能理解，也什么都不在相信，你可以相信感情，但我更相信人性！

退让带来的基本都是得寸进尺，别妄想能换来什么尊重和心疼。自己想要的东西，要么奋力追，要么干脆放弃。别总是逢人喋喋不休的表决心意或者哀怨不断，做别人茶余饭后的笑点。人这辈子，想来想去，只有两样东西靠得住，一个是你的身体，一个是你赚钱的能力！

喜欢在你背后说三道四捏造故事的人，无非就三个原因；没有达到你的层次，你有的东西他没有，模仿你的生活方式未遂。

不要总拿自己跟别人比，你羡慕别人瘦，别人还羡慕你肠胃好，你羡慕别人有钱，别人还羡慕没人找你借钱。

有钱人的钱，很多都不是干净的，因为你干净，所以没有钱。有本事的都不要脸，没本事的都要脸，要脸的最后都没了脸，不要脸的最终都得到了脸。你一定要明白，有些人和你越走越远，并不是说你做错了什么！而是他不在需要你了，他们过去跟你的交往，说白了，就是利益关系，而你却当成了感情。只要利益一致，讨厌的人也会化敌为友。只要利益冲突，亲密的朋友也会手足相残。

人心败给了人性，现在人做每一件事都权衡利弊，知道为什么很多人得不到所谓的爱情吗？是因为你在对方眼里没有可以利用价值，而对方最不需要的就是单纯的男人或女人！

人这一生无非在做两件事儿：谋生和谋爱。

没有钱，委屈肉身；没有爱，折磨灵魂。

好好做事，营养肉身；好好做人，丰满灵魂。

生命中有过的所有灿烂，终将孤独来偿还。孤独之前，是迷茫；孤独之后，是成长。人一旦悟透了，就会变得越来越沉默。不是失去与人相处的能力，而是没有了与人逢场作戏的兴趣。

大悲无泪，大悟无言

缘来要珍惜，缘去就放手