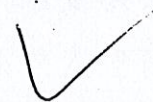


识人技巧：学会鉴别人性，看清人的本质

1. 看起来很精明做事情却总是以自我为中心的人，一般这样的人虽然有自己的想法但心里只有自己，不可深交。
2. 总是要求别人做事情的人，一般这样的人比较自私且迷之自信，不可深交。
3. 做事情主动的人，要么是因为他想争取机会，要么是因为他缺乏安全感。
4. 长得好看却总是说自己丑的人，一般这样的人有点虚伪且想让别人夸她。
5. 遇到一点变故就改变立场的人，一般这样的人变化多端，不可深交。
6. 当你跟别人聊天时，对方的脚是交叉着的，往往是在表现现在很轻松。
7. 对待事情总是说没问题的人，要么是因为他心里问题很多，要么是因为他是个随遇而安的人。
8. 遇到事情总是逃避的人，往往会遇到更多的事情和烦恼。
9. 总是有一大堆的道理的人，要么是因为他对现实不满意，要么是因为他在装善良。
10. 容易对别人掏心掏肺的人，要么是真的单纯，要么是想借此让别人对自己掏心掏肺。
11. 如果一个人不管在大小事上都能果断地做出决定，一般这样的人决策能力强且有明确的自我。
12. 只顾说自己的事情却不用心听你倾诉的人，一般这样的人自私且喜欢敷衍了事，不可深交。
13. 不会拐弯抹角地说话且不会察言观色的人，一般这样的人容易惹祸上身。
14. 喜欢说谢谢的人，一般这样的人心不是很坏。
15. 取得成绩却过分低调的人，要么是因为这个人非常要强，要么是因为这个人在隐藏内心的欲望且在暗自骄傲。
16. 喜欢穿冷色调衣服的人，一般这样的人不怎么热情。
17. 走到哪里都有朋友的人，一般这样的人并没有交到朋友。
18. 被别人当成牛皮来吹的人，往往是真的厉害。
19. 第一次见面就觉得很强势的人，一般这样的人都不是真正的厉害且背后有更厉害的人。

20. 会疼爱家人的人，一般这样的人人品差不到哪里去。
21. 有些人外表看上去很冷酷，往往内心是很柔软的。
22. 一个人跟你说话的时候眼睛总是躲来躲去，往往是因为做了什么错事情。
23. 一被别人挖就跟别人走的八，一般这样的人不忠诚且阿谀奉承，不可深交。
24. 如果一个人长期做一些常人做不到的事情，一般这样的人比较自律。
25. 所有男生都觉得好的女生，一般这样的人心机城府极深。
26. 总是遇到没有良心的人，要么是因为这个人太重感情了，要么是因为这个人跟他是一类人。
27. 觉得同事们很好的人，一般这样的人心思单纯且没经历过什么背叛。
28. 那些一个人吃饭的人且做事情很多时候都是一个人的人，一般这样的人境界很高且知道自己想要的是什么。
29. 在吃饭或者聚会的时候频繁走动的人，一般这样的人不是什么大人物且在为生活奔波。
30. 那些喜欢自己嘲笑自己的人，一般这样的人比较谦虚低调。
31. 桌子或者房间很乱的人，一般这样的人比较随和。
32. 一个人不太喜欢讲话，往往在默默做着自己喜欢的事情。
33. 不管别人说什么都要怼几句话的人，一般这样的人没做成过什么事情。
34. 总是喜欢以试探的口气跟你说话的人，一般这样的人心中有算盘且比较八卦。
35. 那些年纪轻轻就地位很高或者赚很多钱的人，要么是因为这个人有强大的背景，要么是因为这个人不简单且不能小看。
36. 白天很开明，但一到了晚上就郁郁寡欢的人，一般这样的人内心总是压抑自己且内心极度痛苦。
37. 如果一个人在业余的时间里坚持做有发展的事情，一般这样的人会成功。
38. 一个人做事情坚持了几天就放弃了，往往这个人没什么本事。
39. 答应了你的约定却总是放你鸽子的人，一般这样的人不讲诚信，不可深交。
40. 心地很善良的人，一般这样的人很容易抑郁。

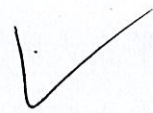
识人小技巧：鉴别人心，避免被人伤害



1. 跟对方交流时，对方不经意间哼一声，声音又轻又短，往往是因为他不太认同你的话。
2. 在拥挤的环境里，不顾边上的人，随意和朋友嬉戏打闹的人，一般这样的人脾气大且不容易严肃。
3. 有钱人娶了一个很普通的女孩子，一般这个女孩子不会永远的幸福。
4. 常常把很真诚的笑容挂在脸上的人，一般这样的人容易知足常乐且善良。
5. 微信昵称用 A 字开头的，要么是微商，要么是房产中介。
6. 经常在朋友圈里说些负能量的人，一般这样的人现实中过得不如意。
7. 喝醉后痛哭流涕的人，一般这样的人压抑了很久且内心很痛苦。
8. 一个人经常说自己的朋友这不好那不好的人，一般这样的人很难伺候。
9. 朋友圈里显示一条杠的人，往往长相一般且敏感自卑。
10. 每次做事情总是第一个给你打包票的人，一般这样的人不值得信赖。
11. 遭受各种打击却仍然能乐观面对的人，一般这样的人像一个小太阳一样温暖身边的人。
12. 明知道答案却还要问对方的人，一般这样的人不但不愿意接受现实而且容易受伤。
13. 喜欢独立完成工作的人，一般这样的人动手能力强且对胜利有强烈的追求。
14. 微信头像是动漫的，往往都喜欢漫画。
15. 越是谨小慎微，就越容易被别人欺负。
16. 独自偷笑的时候，往往是真的高兴。
17. 原本激进，要是变得稳重起来，一般这样的人会有大作为。
18. 如果一个领导对异性过去关心，要么是因为他们认识，要么是因为他们心里有对方。
19. 自我感觉良好的人，一般这样的人没什么本事。
20. 一个人一眼看去就觉得很舒服很温柔，一般这样的人心不是很坏。
21. 有些人看上去很凶狠的样子，一般这样的人内心善良。
22. 经常出入 KTV 或者酒吧的人，一般这样的人不是很正规。

23. 举止大方且言谈优雅的人，一般这样的人有着较高的素养。
24. 天天向你诉苦的人，一般这样的人比较悲观且内心很痛苦。
25. 一个人总是把吃放在第一位的人，一般这样的人心地单纯且没什么坏心思。
26. 对于不是兴趣爱好事情非常执着的人，一般这样的人有些自卑。
27. 总是压榨家里人，花钱大手大脚的人，一般这样的人虚荣且自私，不可深交。
28. 如果一个年轻的人能够抵挡住很多诱惑，一般这样的人自控力极强且大概率会成功。
29. 一见钟情，往往都是见色起意。
30. 一个人笑起来让人很暖，一般这样的人心地善良。
31. 思想越贫穷的人，往往越爱要面子。
32. 一个人做事情总是冒冒失失，一般这样的人头脑简单且四肢发达。
33. 经历了很大的精神伤害却没有表现得这么强烈的人，往往是因为他在屏蔽，实则内心非常非常非常痛苦。
34. 不遵守交通规则的人，一般这样的人喜欢乱来且自私，不可深交。
35. 总是随意地对别人做出评论的人，一般这样的人不懂得同情别人。
36. 说话口齿清楚且声音明朗的人，一般这样的人定位清晰且管理能力强。
37. 说话的时候爱比手画脚的人，一般这样的人行动力强。
38. 爱边说边笑的人，一般这样的人开朗。
39. 当别人对你发火，你保持安静，往往对方会被你气到不会讲话。
40. 只会看书学习不会实践的人，一般这样的人很难成功。
41. 一个人在你落魄的时候还愿意拉你一把的人，要么是因为他在意你，要么是因为他赏识你。
42. 盘里还有以后一筷子的菜，结果被别人夹去了，一般这样的人不会为别人考虑。
43. 愿意主动营造和谐的气氛的人，一般这样的人比较热情。
44. 喜欢观察细节的人，一般这样的人容易被细节影响情绪。
45. 什么事情都要计较的人，一般这样的人比较的刻薄。

识人妙招：看人超准，避免你被蒙在鼓里



1. 一个人总是分享自己的动态，一般这样的人内心比较孤独且很奢望吸引别人的注意力。
2. 无论做什么事情都迷信风水或者星座的人，一般这样的人缺乏安全感且很容易被有心之人欺骗。
3. 知道自己是什么身份，懂得该说什么话的人，一般这样的人头脑清醒且有分寸感。
4. 有什么话就说且看上去很正直的人，一般这样的人鲁莽且有点目中无人。
5. 觉得你讲什么话都是错的人，一般这样的人自私且自以为是。
6. 越不把感情当回事的人，往往感情就离你越来越远。
7. 总是一本正经的胡说八道的人，一般这样的人迷之自信。
8. 一上来就给你撂狠话的人，一般这样的人内心其实没这么狠甚至有些害怕。
9. 有点权利就对别人指指点点的人，一般这样的人很容易吃亏且很好对付。
10. 喜欢把账算得很清楚的人，一般这样的人没什么大格局。
11. 聊天的时候很喜欢扯淡的人，一般这样的人做事不怎么靠谱，不可深交。
12. 从来不提出反对意见的人，要么是因为这个人没什么主见，要么是因为这个人在逢场作戏。
13. 聊天时对方刻意回避的话题，往往是最重要的部分。
14. 想知道一个人是个什么样的人或者想变成什么样的人，往往以他崇拜的偶像做参考。
15. 一个人大张旗鼓的想让你关注什么，一般这样的人是想掩饰什么。
16. 几十岁的人各种琐事都要和父母商量的人，一般这样的人是妈宝爸宝。
17. 不喜欢麻烦别人的人，一般这样的人骨子里有一种孤傲且也不喜欢别人来麻烦自己。
18. 整天和别人抬杠的人，一般这样的人没什么本事。
19. 延迟满足感的人，往往更容易获得成功。
20. 总是靠别人的判断来看人的人，一般这样的人没什么主见且头脑简单。
21. 不爱与人交往的人，要么是因为这个人原生家庭不幸福，要么是因为这个人太自以为是。

22. 那些突然对你好的人，要么是因为他做了什么对不起你的事情，要么是因为他带有目的性的讨好你。
23. 一谈恋爱就恨不得把自己搭进去的人一般这样的人缺乏安全感且渴望很多的爱。
24. 善于复盘的人，一般这样的人更能发现自己的缺点。
25. 领导发脾气，往往是想震慑下属。
26. 上班从不化妆的人，要么是因为对自己太过自信了，要么是因为他还没有喜欢的人。
27. 说话总是让你难堪的人，要么是因为他对你有意见，要么是因为他对所有人都有意见。
28. 说瘦就瘦的人，一般这样的人比较狠。
29. 能发现别人的闪光点的人，一般这样的人有很大的本事且进步的很快。
30. 一个热衷美食的人，一般这样的人心思单纯。
31. 在喝醉酒后，往往最能体现一个人的真实性格。
32. 一个不懂得尊重别人的人，一般这样的人也很少受到过别人的尊重且内心极度自卑。
33. 对所有人都不冷不热且很少交谈，但做事情有主见不卑不亢，一般这样的人有大格局且眼光高。
34. 总是说花言巧语的人，一般这样的人虚伪且花心，不可深交。
35. 看破不说破的人，一般这样的人懂得避免麻烦。
36. 如果一个人做什么事情都不在乎别人的眼光，要么是因为这个人脸皮厚的很，要么是因为这个人很理性且能成大事。
37. 追求稳定性的人，一般这样的人比较顺其自然且更看重成功率。
38. 看上去比较呆的人，往往到关键时刻有大作用。
39. 说话逻辑性很强的人，要么是因为这个人有阅读的习惯，要么是因为这个人经验很丰富。
40. 只喜欢在自己的小圈子里待着的人，一般这样的人不喜欢社交且有些孤独。
41. 跟你说话还要加一句是真心话的人，往往说的都是假话。
42. 说话哆里哆嗦的人，一般这样的人都比较的做作。

43. 懂得理财的人，一般这样的人更懂得生活。
44. 夜深人静的时候放歌的类型，往往能看出此时的心情。
45. 喝醉的时候还能说着开心的事情，一般这样的人真正的在享受幸福。

常用的社会潜规则：越早认清越好

1. 不要过早的暴露出自己的实力，真正聪明的人都要留有百分之30的神秘感。
2. 别人找你帮忙千万不要答应，没准是触犯原则的事情。
3. 人多的地方，说话要格外注意。
4. 借钱的时候一定要说什么时候还，而且要按时还，别人才有理由相信你。
5. 生活中没有绝对的好人或者坏人，大部分人都处于中立。
6. 不要把你的喜悦告诉太多人，没几个人会为你高兴。
7. 你越是没本事，你身边的坏人就越多。
8. 没有亲眼所见一定不是真的，但亲眼所见不一定就是真的。
9. 你的经济能力或者地位和你的话语权成正比。
10. 事情没有做好之前不可声张。
11. 永远不要自以为是，即使你的观点是对的。
12. 不要违背自己的意愿一味地去讨好别人，别人根本就没当回事。
13. 不要把自己的伤疤撕开了给别人看，别人只会可怜你。
14. 不要嘲笑别人的梦想或者偶像，对方会觉得你不可理喻。
15. 别人都没做的事情，你去做，很多人就会讽刺你。
16. 有事说事，别总是拐弯抹角。
17. 这社会本就不公平，但每个人可以通过努力到更公平的地方。
18. 如果对方一直都只回一个嗯字，你该想想你是不是说的有问题。
19. 微信上能发文字就不要发语音，你又不是他家人，他没耐心听。
20. 一个人，白天勤勤恳恳，晚上坏事干尽都不一定。
21. 不要乱开玩笑，要搞清楚自己的位置。
22. 自嘲有时候是为了更好的保护自己，远离一些有心之人。
23. 帮了别人不要老挂在嘴上，别人会觉得你只是为了建立名声而已。
24. 说什么都不重要，重要的是话里有话。
25. 懂得装傻的人，才是真正的聪明人。
26. 和同事一起拼东西，一定要记得转账。
27. 学会利用别人，也要接受别人利用自己。

28. 不要把弱小挂在嘴上，别人不会同情你。
29. 别人是你的资源不厉害，你成为别人的资源才是真正的厉害。
30. 要学会接受别人的谎言，没有义务一定要跟你说实话。
31. 有开心的事情自己家里庆祝就足够了。
32. 远离那些在你面前嚼舌根子的人。
33. 人们对金钱的欲望绝对超乎你的想像。
34. 朋友或者同事帮你是情分，不帮你是本分。
35. 有些圈子终究不适合自己的，不必强行融入。
36. 别把兴趣变成职业，要把职业变成兴趣。
37. 不要隔着屏幕去诋毁一件事或一个人，你所看到的东西是别人想让你看到的，有什么事情要当面说清楚才好。
38. 人生很短，要把爱和善意留给那些真心对待你的人。
39. 工作以后，很难交到稍微好一些的朋友了。
40. 和你聊的来的人，不一定是你的好朋友。
41. 正常情况下，笑不会超过两秒钟，超过的话，就是在敷衍你。
42. 万事都要以和为贵。能和平解决的事情就不要闹大。
43. 和什么样的人在一起玩，时间久了，你身上就会有他的影子。
44. 不要把孩子寄宿在亲戚家里，毕竟不是家里人。
45. 越是觉得好的人，就越容易干坏事情，还不会轻易被别人发现。
46. 大多数人问你怎么了，多半是想满足自己的好奇心。
47. 越爱折腾的人，混得就越不好。
48. 喝醉酒后说的话，多半是真心话。
49. 在公司干了好几年还没有升职加薪的，建议赶紧换地方。
50. 只有自己没本事，才会说父母没本事。
51. 想保护你想保护的人，就千万不要在别人面前说他们的坏话。
52. 熟人的人情最难还，熟人的生意最难做。
53. 越老实的人，就越会吃亏。
54. 要多和情商高的人相处，但他们的话要半信半疑。
55. 不要在工作上发现自己的情绪，否则下一个淘汰的就是你。

- 56. 消息可以多听，但不能传播给别人，自己心里知道就好。
- 57. 每个人都活的很累，但懂得潜规则，更能来去自如。
- 58. 刚认识的人，不要急着发展。
- 59. 不要被道德绑架不要被别人牵着鼻子走。
- 60. 你没有错，不代表别人不会诬陷你。

有什么社会潜规则？

01. 跟领导或者地位比你高的人聊天千万不要发语音。声音给人的感观很差，文字给人感观会更好一些，还有人家的时间比你值钱。
2. 厕所是一个只能夸人，但不能骂人的地方。
2. 职场就是利益关系，越靠近利益中心，斗争就越激烈，你若想获得更多的利益就不能太佛系，在职场不说感情，没有你好我好大家好这么一说，要想谈感情回家谈去。
3. 想请教专业人士问题，直接问问题或者转账、发红包。不要问在吗？相信我，大概率人家是不会回复你的。
4. 坑过你的朋友要立马拉黑，他骗了你，你当时原谅了他，他背后会马上说你是一个傻子，你要相信他能骗你第一次，就会有第二次。所以，拉黑就是及时止损。
5. 不要拿别人的缺陷来开玩笑，即便你们关系再好都不行，因为有些笑声背后藏着恨；也不要拿自己的缺陷出来逗乐，即使你们关系再亲都不行，因为有些笑声背后藏着真嘲笑。
6. 你可以做老好人，但是要会发脾气。因为有的人他会通过你的表现，来试探你的底线。
7. 在外面混，不要把姿态放得太低，有个性的人更能赢得别人的尊重。你记住，当时果断的拒绝，会在未来省不少的麻烦事。因为你已经在告诉别人，你不是软柿子。
8. 与人说话要直视对方的眼睛，声音不要太小，要自信。声音小，不敢直视对方，你的气势就弱了一半，别人会觉得你好拿捏。
9. 保护好自已的隐私，懂得隐藏自己的情绪，不要逢人就诉衷肠，否则会被别人抓住自己的小辫子。因为今天你们是兄弟、是哥们，指不定明天你们就是竞争对手、是敌人；今天你们是姐妹、是闺蜜，指不定明天你们就是情敌。

10, 当领导安排工作的时,如果你觉得不合理,但是也不要当面说。当面拆台,只有两种结果,一老板觉得你不尊重他,会不喜欢你,对你印象不好;二从此以后会给你安排更多的工作,让你乖乖认怂为此。

11, 老板对你的质疑要虚心接受,不要觉得自己辛辛苦苦交上去的报告被老板修改了,就觉得心里不平衡。记住,你的报告做得再好,老板也会修改。不然他怎么显示自己的地位,怎么显示他比你厉害?老板会把自己的面子看得比什么都重要。

12, 弱者不容易被别人同情,强者容易被别人尊重。不要遇事就哭哭啼啼需求帮助或者诉苦,别人不会因你几滴眼泪就觉得你苦,觉得你值得同情,他们只会觉得你真弱,会远离你,因为弱者对他们来说没价值。

13, 能在一定位置上的人,一定有他的过人之处,所以即便你再讨厌人家,也不要贬低,去说人家的不是。

14, 打工要出头,选择公司,选择行业很重要。因为选择比努力更重要,做正确的事,远比把事情做正确更重要。

15, 未经他人苦,莫劝他人为善。世界上没有什么感同身受,不要把你自己的感受强加在别人身上,然后去劝别人大度,那样很招人厌烦。

16, 对别人的建议,点到为止。说得越多,错得越多,别人还只会觉得你在凡尔赛,因为他也许只是想跟你发发牢骚而已,而不是真的寻求你的意见。

总之,社会不是江湖的打打杀杀,那是人情世故。

在职场中，什么是职场大忌？

- 1、生活作风有问题。不论是职场、官场还是商场，如果生活作风有问题，一定在这个领域呆不了多久，而且一定会作茧自缚。
- 2、顶撞或直言领导的不是。既然能作为领导，一定有过人之处，才会被发掘继而成为领导，切不可直接顶撞直言领导的不是，这不是说明了你的率直，反而说明了你情商低。
- 3、提意见涉及到个人，切不可当众让人出丑。可以私底下和他人心平气和地沟通，无论是领导还是同事，当人面不揭人短。
- 4、赞美和谄媚是有区别的。对别人的工作成绩提出认同和欣赏，是发自内心的认可，而不是流于形式，只为了讨好别人而说的违心的话，做违心的事。
- 5、不能有一颗玻璃心，职场中，难免会受委屈，千万不要做那个受不得半点委屈的人，老板批评了几句，同事埋怨了几下，客户责怪了几次，就感觉自己受不了了，感觉自己很委屈，心情也非常不好，甚至想要离职等等，这类人，职场中一定走不远。
- 6、心口不一的人。对待老板和同事，嘴上说一套，行动上又一套。不要当面一套、背后一套。私底下谈论别人是非是最大的忌讳，因为你不知道别人会把你说过的话怎么传到其他人耳中。
- 7、老好人也并不好。不要觉得职场上什么忙都可以帮，什么活都可以接，不要什么事情都自己扛，明确自己的职责是什么，对于自己职责范围内的事情，尽力做好，对于不是自己职责范围内别人的事，要学会拒绝。你做好了，不一定是你的功劳，但是没有做好，一定是你的原因。
- 8、抱怨，只会让别人远离你。如果不懂得如何发挥自己的长处，如何利用团队的智慧，如何团结大家的力量，做什么事情都是敷衍了事，只会发牢骚，却从不想办法。总以为自己遇到的都是困难，各种的不满意，各种吐槽，除了负能量，没有其他别的贡献了，那就危险了。
- 9、不要和同事有借贷行为。这世道，能够借钱的人本来就不多，职场上，千万不要试图去和同事借钱，因为你不一定知道别人怎么看你，同时你也不要高估自己个别人的关系，你觉得关系很好，可能别人觉得你们并没有那么熟，谈钱，容易伤感情，况且，不一定有感情。
- 10、自私，眼里只有自己是孤独的。同事之间，工作之中，要懂得为别人着想，不要什么都只图自己方便。下雨了不想下去买饭，总是让别人带饭；自己想午休了，就不管别人不管时间到没到就直接关灯；不管别人能不能通

过，总是把凳子放在路之间；总是扯着嗓子，很大声地说话……长此以往，你就会活成了别人很讨厌的样子。

11、工作和生活分不开。工作和生活要区分开，不要把工作上的压力和烦恼带给家里人，同样也不要吧生活的琐事烦扰，带到工作中去。平衡生活和工作，泾渭分明，当为上策。

12、不懂得沟通。沟通会事倍功半。很多时候，各行各业都适用的一个方法就是，一定要明白沟通的重要性，如何做，怎么做，好不好等，如果自己去摸索，可能费时费力不见成效，虚心的请教别人，可能问题迎刃而解。

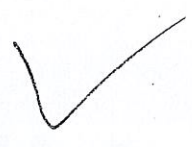
13、不能猴子摘桃。要学会积累经验，让其成为自己的财富。我们总会在职场中遇到各种各样的问题，我们要学会总结经验，懂得把好的方法思路知识等记下来，下一次就知道怎么做了，同时时间长了，也不至于会忘记。好记性，不如烂笔头，该动脑的时候动脑，该动笔的时候动手。

14、止步不前，不懂的学习提升。保持学习力，做好一件事，想要自己能够胜任，需要学习。想要能够做得好，需要学习。想要自己走得远，需要学习。保持一颗学习的心，会让我们始终立于不败之地。活到老，学到老，人情世故，经验技术，总有需要我们一直学习的事，需要学习的人。

15、不要以为自己可以算计别人。真诚待人，不要耍小聪明，觉得可以算计别人，而获得自己的利益，要明白偷鸡不成蚀把米的理。

16、不要麻痹自我。“不用担心，我可以的，一切都会慢慢变好的”，很多人就是用这种心态来说服自己，让自己可以懒得心安理得一点。但实际上，如果不想办法突破困境提升自己，非但不会变好，时间长了，反而会有被裁员的危险。

熟人间的 18 条社交潜规则，多少人不懂



著名学者费孝通曾在《乡土中国》中写过：

传统中国社会有一张复杂庞大的关系网，即熟人社会。

人熟是一宝，熟人好办事，这就是熟人社会里每个人心照不宣的规则。

日常生活中，我们总是被教育怎么跟陌生人相处，但熟人之间的，才有不少更需要注意的潜规则。

以下 18 条熟人潜规则，你知道几个？

-01-

这样请你吃饭，不管怎么邀请，都别去

有人想请你吃饭，一定会提前预约。

饭点才约你，要么是人没凑齐，要么是喊你买单；还有一种情况，撞见熟人聚餐，不管怎么邀请，都别去。

别人邀请是客气，你若当真就是你不懂事儿了。

-02-

对陌生人保持友好，对亲人保持礼貌

中国有一句古话：亲人要生，生人要熟，熟人要亲。

亲人常因没有界限而翻脸，对待亲朋要保持一定的距离，彼此的关系才能安放；

陌生人之间是可以热情如飴，既可以建立良好的第一印象，又可以拉近关系；

对待熟人要亲密。熟人之间一定是有利益往来的关系，今天你帮助了他，他日也会帮到你。

-03-

去别人家里吃饭，都不要空手去 ✓

去别人家吃饭，无论出于什么原因，都不要空手去。

主人家请客是要花钱的，更别说备席的劳累，去别人家做客，给主人带点东西，是最基本的人际交往礼仪。

-04-

千万不要暴露自己的软肋 ✓

跟任何人交往，都要保留一丝底线。

千万不要将自己的弱点，暴露给别人，你希望别人同情你，实际上别人只会认为你真不行，甚至还会通过你的软肋利用你。

大多数人都是慕强的人，喜欢强者胜于弱者。

成年人的世界，弱点和软肋都要默默消化，悄悄变强。

-05-

对人好，但不要对一个人太好 ✓

对一个人太好，大多数时候只是加速他离开你的期限。

对一个人太好的结果，要么索取过剩，要么无力承受，这两种结局都会导向关系的破裂。

这不是歪理，而是人性。

好的关系，需要交往有度，适量为宜，才能得以维系长久。

-06-

背后夸人, 事半功倍

听过一句很有道理的话：“坏话当面说，好话背后说。”

学会背后夸人，是一种高效生产力，这比当面的讨好更具有信服力。

-07-

有实力受人尊重, 无实力不受尊重

没有足够的实力，就不能给他人提供价值，所以别人自然不会尊重你。
再怎么讨好别人，别人内心里，也是轻视的。

与其取悦别人，不如退而结网，当你实力足够，自然有人把你放在眼里。
面子都是自己挣来的，不是别人给的。

-08-

最牢固的人脉关系, 一定是需求关系

人脉的本质，不是相互认识，而是互相需要。

真正稳固的关系，是价值的交换。

你想进入什么圈子，就要提供对等的资源。你想得到什么利益，就要付出相应的代价。

-09-

落难不讨亲戚家, 买卖不去熟人店

不要透支人情，不要透支关系。

可以用钱解决的问题，就不要去麻烦身边人。

落难不讨亲戚家，买卖不去熟人店，透支人情得到的好处，最后又会以另一种方式失去。

-10-

不要公开纠正你的领导

人只能被影响，不能被改变。

如果你觉得领导说得有问题，可以私下沟通、交流，他人在场的时候，要给领导留面子。

贸然说领导不对，让领导难堪，他也很难给你更多机会。

为人处事，最重要的是场面好看。

-11-

帮助别人的忙，以后尽量少提

帮助别人之后，尽量少提自己的恩惠。

你提一次，别人对你的感恩就少一分。因为，你在夸赞自己的时候，已经在消耗帮忙带来的福慧。

-12-

警惕突如其来的问候

许久不联系的朋友，突然有一天来找你，要么是来找你借钱，要么是来找你随份子。

千万别以为别人只是找你联络感情，想好如何应对才是硬道理。

-13-

开玩笑一定要有分寸

幽默的底层逻辑，要么是自嘲自己，要么是冒犯别人。

所以，跟别人开玩笑，一定要掌握好度。

可以拿自己开玩笑，但不要随意拿别人的伤疤、短处开玩笑，开玩笑一定要把握分寸。

你觉得好笑不是真的幽默，要别人觉得好笑，才是真的好笑。

-14-

别贪小便宜，消耗你的人脉 ✓

爱占便宜，实际上贪图的是眼前的利益。

但现实是，想占便宜的人，到最后不仅占不到便宜，反而吃了大亏。

这个世界上没有免费的午餐，也没人愿意跟爱占便宜的人交往。

你占过的便宜，都是在消耗你的人脉。

-15-

帮助人品好的人，是性价比最高的投资 ✓

功利地讲，你付出善意的时候，只有擦亮眼睛，才不会白白付出。

人品好的人，懂得感恩和回报，即使没有回报，也于你无损； ✓

人品不好的人，你对他越好，他永远嫌弃不够；

你的善意很贵，不能随意浪费，帮助人品好的人，是性价比最高的投资。

-16-

再好的朋友，也别替他做决定 ✓

不出事还好，出了事就是你要背锅，这件事就会成为两个人关系的疙瘩。

你可以说出你的观点，但是要把决定权放在朋友手上。

智者总是引导别人，从不会为别人做决定。

-17-

比拒绝更让人难受的是，希望落空

做不到的事情，不模棱两可，不给人制造虚假的希望，干脆拒绝，是对别人的尊重，也是对自己的尊重。

做人做事，干脆利落，能让人看到你的原则和底线。

而有原则和底线，可以让你变得更有价值，更珍贵。

-18-

事情不一定干得漂亮,话一定要说得漂亮

真诚，固然是我们公认的可贵品质，但绝对的真诚，只是不懂变通的愚蠢。

真正的聪明人，真话不全说，假话全不说，事情不一定干得漂亮，话一定说得漂亮。

把话说得漂亮，把场面圆好，能起到事半功倍的效果。

熟人交往有不少潜规则，很多人总是因为太熟悉，而忽略这些没人明说、约定俗成的办事准则，不知不觉之中损失自己的人脉。

多懂点人性，识别人心，不仅能够事半功倍，办事舒服，更是一种不可多得的魅力。

愿你阅尽半生，知世故而不世故，历圆滑而弥天真。